

**Gut zu wissen**

**Verkauf Neubauprojekte**

## **Auf Expertise lässt es sich besser bauen.**

Der Verkauf von Neubauprojekten benötigt spezielles Vermarktungs-Know-how.

Für unsere renommierten Generalunternehmungen und Architekturbüros spielt die Auswahl des richtigen Verkaufs-Partners eine zentrale Rolle. Wir bieten alles aus einer Hand - von der Optimierung der Grundrisse und Verkaufspreise bis hin zu allen notariellen Vertragsangelegenheiten.

Unsere Kunden sind Privateigentümer oder professionelle Bauherren. Wir übernehmen Mandate für die Erstvermietung oder den Verkauf von hochwertigen Wohnobjekten. Bereits vor einem Architekturwettbewerb oder Vorprojekt beraten wir hinsichtlich Zielgruppe, Wohnungsmix, Optimierung der Grundrisse und anderem mehr.

Das dürfen Sie von uns erwarten:

- Standort-, Markt-, Projekt- und Objektanalyse
- Preisgestaltung
- Erarbeitung eines gescheiterten effektiven Vermarktungskonzeptes
- Umsetzung von Vermarktungsmassnahmen in Print und Online
- Besichtigungen und Vertragsverhandlungen
- Auswahl und Zusammenarbeit mit Projektpartnern
- Beratung und Unterstützung in Finanzierungsfragen
- Verhandlungen mit Finanzierungsinstituten

**Wir wollen die Erwartungen unserer Bauherren übertreffen  
und gehen dafür die Extrameile.**